

## Resultados primer trimestre 2018



# TUBACEX aumenta sus ventas un 28% en el primer trimestre del año

- Las ventas del primer trimestre del año han ascendido a 168,5 millones de euros, un 28,3% más que en el mismo periodo de 2017, y el EBITDA ha sido de 15,8 millones de euros, un 21,0% superior.
- El mercado aún no está en una recuperación consolidada en volúmenes ni en precios pero gracias a su posicionamiento, TUBACEX está experimentando los primeros indicadores de recuperación.
- La compañía prevé un incremento del resultado operativo a partir del segundo semestre del año y una consiguiente reducción progresiva de la deuda hasta alcanzar un ratio cercano al 3x sobre EBITDA a cierre de ejercicio.
- TUBACEX está transformando la estructura industrial del Grupo asignando de manera eficiente la fabricación de los distintos productos en función de las capacidades de cada planta.

**Llodio, 8 de mayo de 2018.** A pesar de que el mercado continúa debilitado en volúmenes y en precios, TUBACEX está experimentando los primeros indicadores de recuperación gracias a su posicionamiento radicalmente distinto a la situación precrisis. Como ya venía anunciando la compañía, los esfuerzos de gestión, comerciales y productivos de los últimos años le permiten afrontar este ejercicio con una posición favorable en cuanto a cartera de pedidos, dando como resultado unas ventas de 168,5 millones de euros en el primer trimestre del año, un 28,3% por encima del mismo periodo de 2017, y un EBITDA de

15,8 millones de euros, un 21,0% superior. Asimismo, TUBACEX ha obtenido un beneficio de 2,9 millones de euros antes de impuestos en el primer trimestre de 2018.

Estos resultados son fruto del esfuerzo de la compañía para adaptar su estructura de costes al entorno actual. Según Jesús Esmorís, consejero delegado de TUBACEX, “estamos transformando la estructura industrial del Grupo asignando de manera eficiente la fabricación de los distintos productos en función de las capacidades de cada planta”. Esa transformación incluye importantes inversiones en su planta de la India con el fin de asumir parte de la producción que se viene realizando en las plantas europeas como respuesta a la estrategia de la compañía de dedicar sus plantas europeas y estadounidense a soluciones de alto valor añadido y fabricar en Asia los productos convencionales. En este sentido, la compañía está realizando inversiones destacadas en EEUU con el objetivo de reducir la exportación de los productos procedentes de otras plantas del Grupo, incrementando de esta manera la fabricación local y reduciendo la exposición de la compañía a posibles medidas proteccionistas.

“Por otro lado, gracias al desarrollo de nuestras inversiones en I+D seguimos ampliando nuestra cartera de productos y servicios posicionándonos como proveedor líder en soluciones tecnológicas avanzadas” ha manifestado Esmorís. En ese sentido cabe destacar la capacidad de TUBACEX de ofrecer una gama completa de soluciones tubulares para sistemas de tuberías completos gracias a las sinergias productivas de las plantas del Grupo y una única estructura comercial.

La deuda financiera neta es de 263,1 millones de euros, con un ratio sobre el EBITDA de 9,2x. Se trata de un incremento coyuntural por la débil situación del mercado y un alto nivel de circulante debido a los importantes proyectos en cartera. Hay que tener en cuenta que actualmente los stocks de los pedidos superan los 60 millones de euros, pero se trata de stocks vendidos con un muy alto nivel de rentabilidad.

En la segunda parte de 2018, Tubacex prevé un importante desapalancamiento según vaya avanzando la ejecución de los pedidos y mejorando los resultados, que hará que el ratio de deuda neta sobre EBITDA vaya descendiendo progresivamente hasta situarse cercano al 3x a cierre de ejercicio. La sólida posición de caja permite hacer frente a los vencimientos de los próximos 3 años incluso en el peor de los escenarios.

Para los próximos meses, la compañía no espera cambios significativos en el mercado, ya que los anuncios de incrementos de inversiones tardarán tiempo en traducirse en una mayor demanda. Sin embargo, “basado en el avance en la ejecución de nuestra cartera actual, confiamos en mantener esta tendencia de mejora gradual trimestre tras trimestre”, según Esmorís.

### **TUBACEX por mercados**

El sector de extracción y producción de Petróleo y Gas representa el 47% de las ventas del Grupo de este canal, gracias principalmente a la importante cartera de OCTG y umbilicales. Con respecto al primero, TUBACEX está actualmente suministrando un pedido para Oriente Medio que cubre prácticamente la totalidad de la capacidad instalada en los próximos dos años. Asimismo, cabe destacar el buen comportamiento de los tubos para Umbilicales con una importante cartera de pedidos para este año y muy buenas perspectivas de adjudicaciones de proyectos en el corto/medio plazo.

El sector de generación eléctrica está en proceso de normalización tras el parón sufrido en 2017, representando el 17% de las ventas. La entrada de pedidos en el primer trimestre ha mejorado sensiblemente gracias al posicionamiento de la compañía, que sigue avanzando en su oferta de servicios con el desarrollo de materiales avanzados para calderas ultra supercríticas, que operan a mayores temperaturas y presiones, a fin de lograr una eficiencia superior y producir menos emisiones de CO2.

En el sector Mid and Downstream, TUBACEX cuenta con un pedido para una importante refinería China a suministrar desde cuatro compañías del Grupo, lo

que avala su estrategia de ampliación de catálogo de productos y servicios y venta de soluciones tubulares integrales.

## Sobre TUBACEX

TUBACEX es un grupo multinacional con sede en Álava, líder en la fabricación de productos tubulares (tubos y accesorios) de acero inoxidable y altas aleaciones. Ofrece además una amplia gama de servicios que van desde el diseño de soluciones a medida hasta operaciones de instalación o mantenimiento.

Dispone de plantas de producción en España, Austria, Italia, Estados Unidos, India y Tailandia y centros de servicios a nivel mundial, así como presencia comercial en 38 países.

Los principales sectores de demanda de los tubos que fabrica TUBACEX son los del petróleo y gas, petroquímica, química y energía.

TUBACEX cotiza en la Bolsa española desde 1970 y forma parte del índice “IBEX SMALL CAPS”.

Datos económicos  
MILL. €

	1T 2018	1T 2017	% variación
Ventas	168,5	131,3	28,3%
EBITDA	15,8	13,0	21,0%
Margen EBITDA	9,4%	9,9%	
EBIT	6,5	4,6	40,5%
Margen EBIT	3,9%	3,5%	
Beneficio Antes de Impuestos	2,9	2,8	2,4%
Margen	1,7%	2,2%	

  

	31/03/2018	31/12/2017
Working Capital	217,1	193,0
Working Capital / Ventas	41,1%	39,4%
Patrimonio Neto	282,6	281,8
Patrimonio Neto / DFN	107,4%	111,2%
Deuda Financiera Neta	263,1	253,5
DFN / EBITDA	9,2x	9,8x