

## Resultados del ejercicio 2018



# TUBACEX cierra 2018 con un EBITDA de 69,6 millones de euros, el más alto de la última década

- Las ventas en 2018 han ascendido a 677,3 millones de euros, un 38,1% más que en el ejercicio anterior y el beneficio se ha situado en 17,4 millones de euros.
- A pesar de que el mercado aún no se ha recuperado, la apuesta de TUBACEX por productos y servicios de alto valor tecnológico, junto a las últimas alianzas estratégicas firmadas en Egipto, India y Abu Dabi, le están permitiendo salir reforzada de la crisis más larga del sector del petróleo.
- El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA continúa descendiendo y se sitúa en 3,7x frente al 9,8x de cierre de 2017.
- TUBACEX prevé una fuerte expansión para los ejercicios 2020 y 2021.

**Llodio, 28 de febrero de 2019.** TUBACEX ha presentado hoy los resultados financieros correspondientes al ejercicio 2018, donde ha registrado un EBITDA de 69,6 millones de euros, la cifra más alta desde el año 2008 y que supone multiplicar por 2,7 el resultado obtenido en el ejercicio anterior. Las ventas han ascendido a 677,3 millones de euros, un 38,1% por encima del 2017, mientras que el beneficio se ha situado en 17,4 millones de euros.

TUBACEX ha seguido avanzando en la mejora de su posicionamiento en sectores clave con la firma de tres importantes alianzas estratégicas en mercados de alto crecimiento. En este sentido, cabe destacar la alianza con la

compañía Tubes 2000 para el desarrollo de energía nuclear en Egipto, el acuerdo firmado con la compañía india Midhani para afrontar el crecimiento energético en India y la, recientemente anunciada, *Joint Venture* con Senaat, grupo de inversión estatal de Abu Dabi, para el desarrollo de proyectos de Petróleo y Gas en Oriente Medio. Se trata de una de las regiones con mayores recursos de petróleo y gas, y que actualmente se encuentra inmersa en un plan de crecimiento.

Estas tres alianzas, junto a la firme apuesta de TUBACEX por el desarrollo de productos y servicios de alto valor tecnológico, está permitiendo a la empresa salir reforzada de la crisis más larga del sector del petróleo.

Jesús Esmorís, Consejero Delegado de TUBACEX, ha valorado positivamente estos resultados. “Podemos afirmar sin duda que salimos de la crisis más larga del sector del petróleo con una estructura reforzada que nos permitirá aprovechar el crecimiento de los próximos años”- ha manifestado. Además, estos resultados “muestran nuestra ambición por convertirnos en el primer proveedor de soluciones tubulares en altas aleaciones”.

El desarrollo de nuevos negocios constituye un objetivo clave para el Grupo TUBACEX. Este esfuerzo permite, según Esmorís, “registrar diversas patentes que esperamos poder presentar al mercado entre 2019 y 2020 y que seguirán impulsando nuestro crecimiento como proveedor líder de soluciones tubulares”.

El capital circulante ha cerrado el año en 222,2 millones de euros, 29,2 millones por encima del cierre de 2017, como consecuencia de un aumento de casi 60 millones de euros en las existencias del Grupo debido a dos factores: el incremento de las existencias de níquel y el aumento del producto en curso. El primer factor está relacionado directamente con el níquel comprado y no consumido correspondiente al proyecto de OCTG para Irán, actualmente en suspenso, y que será asignando a diversos proyectos durante 2019. En cuanto al segundo factor, el Grupo inició la prefabricación de desbastes para tubos de umbilical durante el último trimestre del año con el objetivo de aumentar la

competitividad y reducir los plazos de entrega. Dicha estrategia ha permitido a TUBACEX asignarse importantes pedidos de este tubo a finales de 2018. Ambos factores suponen un efecto extraordinario de más de 30 millones de euros en el capital circulante, que la empresa prevé ir corrigiendo a lo largo de 2019.

La deuda financiera neta asciende 254,5 millones de euros, lo que implica un aumento de 1 millón de euros con respecto al cierre de 2017. Es necesario remarcar que TUBACEX fabrica contra pedido, dada la naturaleza de los productos que ofrece, diseñados a medida para proyectos específicos. Por ello, la deuda financiera neta está estrechamente vinculada con el capital circulante, el cual se encuentra en su mayor parte ya vendido y con un valor neto de realización positivo. De hecho, el capital circulante representa el 86,6% de la deuda y, tal y como se ha comentado anteriormente, sin los efectos extraordinarios sobre el circulante, la deuda financiera neta se habría situado en el entorno de los 225,0 millones de euros.

Además, el ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA continúa descendiendo de manera significativa y se sitúa en 3,7x frente al 9,8x de cierre de 2017. El Grupo espera mantener esta tendencia de mejora progresiva hasta situarse en el objetivo estratégico de 3x.

En cuanto a las perspectivas futuras, el consejero delegado de TUBACEX avanza que durante 2019, “una cantidad importante de proyectos de inversión verán la luz verde, lo que anticipan una fuerte expansión para los años 2020 y 2021”. Añade asimismo, que la empresa se encuentra “en las últimas fases de adjudicación de varios proyectos singulares, plurianuales y de alto valor añadido que, junto con las alianzas estratégicas, nos permiten ser optimistas en cuanto al nivel de captación de pedidos de este año, que esperamos que sea récord. Esto nos ofrece la posibilidad de cerrar el ejercicio actual con la cartera y la visibilidad más altas de la historia de nuestra Compañía”.

**Principales magnitudes financieras 2018**

Datos económicos

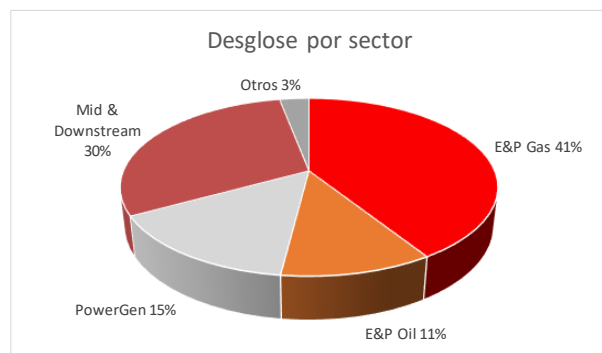
MILL. €

	2018	2017	% variación	4T 2018	4T 2017	% variación
Ventas	677,3	490,4	38,1%	157,4	119,8	31,4%
EBITDA	69,6	25,9	168,2%	14,3	1,7 <sup>(1)</sup>	n.s.
Margen EBITDA	10,3%	5,3%		9,1%	1,5%	
EBIT	34,5	(28,3)	n.s.	6,1	(28,5)	n.s.
Margen EBIT	5,1%	neg.		3,9%	neg.	
Beneficio Antes de Impuestos	19,9	(39,1)	n.s.	2,9	(32,5)	n.s.
Margen	2,9%	neg.		1,8%	neg.	
Beneficio Neto Atribuible	17,4	(19,7)	n.s.	5,0	(19,1)	n.s.
Margen neto	2,6%	neg.		3,1%	neg.	

**TUBACEX por mercados**

Las ventas directas a ingeniería y cliente final sigue manteniéndose como el primer canal de entrada con el 73% de la facturación, frente al canal de distribución. Se trata de un indicador que refleja el éxito de la compañía en su acercamiento a cliente final con productos de alto valor tecnológico.

El sector de Extracción y Producción de Petróleo y Gas representa el 52% de las ventas del Grupo de este canal, del que un 41% corresponde a Gas y el 11% restante a Petróleo. Este importante porcentaje se debe fundamentalmente a los altos volúmenes de fabricación tanto de OCTG como de tubos para Umbilicales. El tubo de OCTG ha experimentado un claro aumento de ventas en 2018 gracias al proyecto de Irán, suministrado entre marzo y noviembre y actualmente en suspenso. Sin embargo, la compañía espera que la captación de pedidos alcance cifras importantes con la adjudicación de pedidos muy relevantes en Oriente Medio a lo largo del presente ejercicio.



Respecto a la generación eléctrica

fósil, continúa su normalización tras el ajuste del año 2017 con China a la cabeza, donde el Grupo TUBACEX ha participado en varios proyectos. Además, cabe destacar la mejora del posicionamiento comercial en India y Corea del Sur,

donde se espera un crecimiento importante en los próximos ejercicios. TUBACEX ha desarrollado nuevos aceros avanzados que unidos a la tecnología de *Shot Peening*, para mejorar su resistencia, están demostrando ser la mejor solución para este exigente mercado. La compañía impulsa con estos desarrollos la sostenibilidad del sector energético mediante la reducción de las emisiones de CO2.

En lo referente al sector nuclear, TUBACEX cabe destacar el consorcio con la compañía rusa Tubes 2000 para analizar conjuntamente con el Gobierno de Egipto vías de colaboración para suministrar productos y servicios para las cuatro unidades del proyecto nuclear El Dabaa.

El sector de Mid y Downstream ha mostrado una recuperación parcial en términos de adjudicación de nuevos proyectos. En concreto, el tubo para hornos de refinería, en el que TUBACEX es líder del mercado, ha experimentado una mejora en 2018 con un crecimiento destacado en el mercado chino.

### **Sobre TUBACEX**

TUBACEX es un grupo multinacional con sede en Álava, líder en la fabricación de productos tubulares (tubos y accesorios) de acero inoxidable y altas aleaciones. Ofrece además una amplia gama de servicios que van desde el diseño de soluciones a medida hasta operaciones de instalación o mantenimiento.

Dispone de plantas de producción en España, Austria, Italia, Estados Unidos, la India y Tailandia y centros de servicios a nivel mundial, así como presencia comercial en 38 países.

Los principales sectores de demanda de los tubos que fabrica TUBACEX son los del petróleo y gas, petroquímica, química y energía.

TUBACEX cotiza en la Bolsa española desde 1970 y forma parte del índice "IBEX SMALL CAPS". [www.tubacex.com](http://www.tubacex.com)