

Resultados enero- septiembre 2018



TUBACEX aumenta sus ventas un 40,3% hasta los 519,9 millones de euros

- Las ventas del tercer trimestre del año han ascendido a 519,9 millones de euros, un 40,3% más que en el mismo periodo de 2017, y el EBITDA ha sido de 55,3 millones de euros, un 128,5% superior.
- La estrategia de TUBACEX de apostar productos Premium de alto valor tecnológico acompañados de mejoras operacionales y comerciales le ha permitido obtener de enero a septiembre de 2018 un beneficio de 17 millones de euros antes de impuestos.
- El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA continúa descendiendo de manera significativa y se sitúa en 4,5x frente al 9,8x de cierre de 2017
- El buen posicionamiento de TUBACEX permite anticipar su participación como un jugador de primer nivel en los proyectos más significativos a desarrollar a nivel mundial en upstream, generación eléctrica convencional y nuclear en los próximos años
- De cara al cierre del año, TUBACEX espera una mejora muy importante de resultados con respecto a 2017 manteniendo el margen EBITDA en cifras de doble dígito.

Llodio, 5 de noviembre de 2018. TUBACEX continúa experimentando mejoría en sus resultados, tras superar el sector de Oil& Gas la crisis más grave de su historia. En los nueve primeros meses del presente año, la compañía ha aumentado sus ventas un 40,3% hasta los 519,9 millones de euros y su EBITDA ha alcanzado los 55,3 millones de euros, un 128,5% superior al mismo periodo del año anterior. Estas cifras ponen de relieve el éxito de la estrategia del Grupo al apostar por productos Premium de alto valor tecnológico acompañados de mejoras operacionales y comerciales. Dicha estrategia le han permitido obtener

de enero a septiembre de 2018 un beneficio de 17 millones de euros antes de impuestos.

Según Jesús Esmorís, Consejero Delegado de TUBACEX, “pese a la inestabilidad macroeconómica actual, se observa un relanzamiento progresivo en nuestra actividad, por eso, las perspectivas a medio plazo en el sector son muy positivas, con una gran cantidad de proyectos de adjudicación que configuran un 2019 en recuperación y definen al menos los años 2020 y 2021 como de fuerte expansión en el sector”.

En los nueve primeros meses del año, el capital circulante de TUBACEX fue de 231 millones de euros, lo que supone un aumento de 38 millones con respecto al cierre de 2017. El capital circulante está directamente ligado a proyectos plurianuales que se encuentran actualmente en fabricación, principalmente en tubos OCTG para la extracción y producción de gas y Umbilicales.

La estrategia comercial de TUBACEX está orientada y materializada en proyectos plurianuales de gran envergadura que incluyen la producción y el desarrollo tecnológico local, en colaboración con empresas de primer nivel en los países de destino. Según afirma Esmorís, “prueba del éxito de esta estrategia es la reciente firma de un acuerdo de intenciones con el Gobierno de Egipto para el desarrollo de energía nuclear”.

El nivel de endeudamiento se mantiene en niveles similares al año pasado, a pesar del fuerte incremento de las ventas y del capital circulante consecuencia del aumento de peso de los productos de alto valor añadido.

El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA continúa descendiendo de manera significativa y se sitúa en 4,5x frente al 9,8x de cierre de 2017. El Grupo espera mantener esta tendencia de mejora progresiva hasta situarse en un nivel cercano a 3x a cierre de año. También hay que recalcar la sólida estructura financiera del Grupo con una posición de caja alta, superior a 100 millones de euros, lo que permite hacer frente a los vencimientos de los próximos tres años incluso en el peor de los escenarios.

“Nuestro posicionamiento permite anticipar la participación activa de TUBACEX como un jugador de primer nivel en los proyectos más significativos a desarrollar

a nivel mundial en upstream, generación eléctrica convencional y nuclear en los próximos años”, afirma Esmorís.

TUBACEX por mercados

El sector de extracción y producción de Petróleo y Gas representa el 52% de las ventas del Grupo de este canal gracias principalmente a la cartera de pedidos de OCTG y umbilicales. La incertidumbre macroeconómica y el auge de las medidas proteccionistas en algunos países han ralentizado en los últimos meses la toma de decisiones finales de inversión en el segmento de Upstream. Sin embargo, los actuales precios del petróleo y gas unidos al crecimiento de su consumo a nivel mundial hacen que exista un pipeline de adjudicación de proyectos extraordinariamente alto para los próximos años.

Por lo que se refiere a OCTG, la no renovación del levantamiento de las sanciones sobre Irán por parte de EE.UU. ha provocado la discontinuación de un importante pedido en este país. TUBACEX ha llevado a cabo una gestión de este proceso ordenada reduciendo la producción secuencialmente desde septiembre para evitar inventarios intermedios a partir del 4 de noviembre y, por lo tanto, no tener ninguna factura pendiente en caso de cancelación del suministro. Por otro lado, es importante señalar las buenas perspectivas para este producto en el segmento de extracción de Gas. En este sentido, TUBACEX ha recibido diversos pedidos para nuevos proyectos en Europa, India, Rusia y Bahrein que refuerzan su posición de liderazgo en productos de OCTG de CRA (Corrosion Resistant Alloy). Al mismo tiempo, existen otros proyectos muy relevantes en tamaño y complejidad técnica que se están cotizando en Oriente Medio.

En el sector de generación eléctrica, China se sitúa a la cabeza donde el Grupo está ultimando los detalles para la firma de un contrato para dos centrales de carbón y donde las perspectivas son buenas para lo que resta de año. India muestra signos de avance en lo referente a licitación de nuevos proyectos dentro de una estrategia de inversión intensiva en centrales eléctricas de tipo nuclear y fósil para cubrir las expectativas de demanda energética doméstica. Actualmente

TUBACEX está fabricando tubería de grado premium con tratamiento Shot Peening para tres unidades de diseño de última generación. Gracias a este proceso y a los nuevos grados desarrollados, la compañía se encuentra en una inmejorable posición para tomar parte e impulsar la creciente tendencia mundial a favor de la sostenibilidad del sector energético mediante la reducción de las emisiones de CO2.

El sector Mid y Downstream, muestra una recuperación parcial en términos de adjudicación de nuevos proyectos. La transición energética, impulsada en gran parte por el uso del gas natural, está generando nuevas oportunidades en forma de mega proyectos, especialmente en Norteamérica aunque también en el resto del mundo.

Sobre TUBACEX

TUBACEX es un grupo multinacional con sede en Álava, líder en la fabricación de productos tubulares (tubos y accesorios) de acero inoxidable y altas aleaciones. Ofrece además una amplia gama de servicios que van desde el diseño de soluciones a medida hasta operaciones de instalación o mantenimiento.

Dispone de plantas de producción en España, Austria, Italia, Estados Unidos, India y Tailandia y centros de servicios a nivel mundial, así como presencia comercial en 38 países.

Los principales sectores de demanda de los tubos que fabrica TUBACEX son los del petróleo y gas, petroquímica, química y energía.

TUBACEX cotiza en la Bolsa española desde 1970 y forma parte del índice "IBEX SMALL CAPS".

Datos económicos

MILL. €

	9M 2018	9M 2017	% variación	3T 2018	3T 2017	% variación
Ventas	519,9	370,5	40,3%	159,3	129,1	23,4%
EBITDA	55,3	24,2	128,5%	19,7	6,6	197,8%
Margen EBITDA	10,6%	6,5%		12,4%	5,1%	
EBIT	28,4	0,3	n.s.	12,1	(0,5)	n.s.
Margen EBIT	5,5%	0,1%		7,6%	neg.	
Beneficio Antes de Impuestos	17,0	(4,8)	n.s.	7,8	(2,8)	n.s.
Margen	3,3%	neg.		4,9%	neg.	
Beneficio Neto Atribuible	12,4	1,1	n.s.	5,7	(0,8)	n.s.
Margen neto	2,4%	0,3%		3,6%	neg.	

n.s.: No significativo
neg.: Negativo

	30/09/2018	31/12/2017
Working Capital	231,0	193,0
Working Capital / Ventas	36,1%	39,4%
Patrimonio Neto	293,7	281,8
Patrimonio Neto / DFN	113,7%	111,2%
Deuda Financiera Neta	258,3	253,5
DFN / EBITDA	4,5x	9,8x

www.tubacex.com