

## Resultados del primer trimestre 2017



# TUBACEX eleva su resultado operativo (EBITDA) alcanzando un 10% de margen

- A pesar del mantenimiento de unos precios históricamente bajos de las materias primas comienzan a activarse proyectos de gran volumen.
- El buen posicionamiento de TUBACEX en productos de alto valor añadido y el reforzamiento comercial en áreas de mayor crecimiento ha posibilitado tener un EBITDA en el primer trimestre de 13 millones de euros, un 67,9% mayor que en el mismo periodo del año pasado.
- Las ventas en el primer trimestre del año han ascendido a 131,3 millones de euros, un 8,2% más que en el primer trimestre de 2016.

**Llodio, 04 de mayo de 2017.** TUBACEX ha arrancado el año con un EBITDA de 13 millones de euros, lo que supone un 67,9% más que en el mismo periodo del año pasado, alcanzando un margen del 10%, según los resultados presentados hoy a la CNMV. En un entorno de mercado aún débil, la empresa ha conseguido en el primer trimestre del año un beneficio neto de 2,8 millones de euros. Asimismo, sus ventas han ascendido a 131,3 millones de euros, un 8,2% por encima del primer trimestre de 2016. Estos resultados han sido posibles gracias al posicionamiento de TUBACEX en productos de alto valor añadido y el reforzamiento comercial en áreas de mayor crecimiento, lo que ha permitido acceder a proyectos de gran volumen cuya reactivación ha permitido compensar la situación de debilidad del mercado.

Según Jesús Esmorís, CEO de TUBACEX, “el buen posicionamiento en productos de alto valor tecnológico nos permite presentar estos buenos resultados, que se corresponden con los importantes pedidos de producto Premium que logramos el año pasado”.

Cabe destacar que el capital circulante ascendió a 206,9 millones de euros en el primer trimestre del año, lo que supone el 41,1% de las ventas y un incremento de 23,7 millones de euros con respecto al cierre de 2016. Este aumento se debe al incremento de actividad de productos Premium en las plantas de España y Austria y al desarrollo de Tubacex Service Solutions (TSS), el mayor distribuidor del mundo de tubos y accesorios en acero inoxidable; una unidad que en los últimos meses ha impulsado su presencia internacional acercando su stock y su gama de servicios a las principales regiones estratégicas.

Para TUBACEX incrementar su presencia en los mercados donde se esperan mayores crecimientos de demanda ha sido y sigue siendo un aspecto prioritario, por lo que ha apostado por fortalecer su presencia en Asia, que actualmente representa el 60% de las ventas del Grupo. Por esta razón, el año pasado se incorporó la compañía TUBACEX Awaji Thailand para reforzar su liderazgo en fittings, y se abrieron centros de distribución y servicio en Dubai, Irán e India.

El ratio de deuda financiera neta sobre EBITDA ha sido de 5,7x debido a la adquisición e integración de dos compañías estratégicas en 2015 y a un EBITDA muy afectado por la debilidad del mercado. La previsión de la empresa es reducir el ratio y conseguir el objetivo estratégico de 3x a mediados del año que viene. Cabe recordar, que la solidez financiera del Grupo permite garantizar que podrá hacer frente a los vencimientos de deuda de los próximos 3-4 años, incluso en el peor de los escenarios.

Sobre la previsión para el resto del año, con la estabilización del precio del petróleo y la activación de numerosos proyectos, el buen posicionamiento de

TUBACEX está permitiendo ofertar pedidos de gran magnitud. Esmorís afirma que “esperamos un año bueno en captación de pedidos especialmente a partir del segundo semestre y una recuperación significativa a partir de 2018”.

### **Tubacex en bolsa**

La acción de TUBACEX ha tenido un comportamiento positivo con una revalorización del 8,4% en el primer trimestre de 2017, cerrando el mes de marzo en 2,96 euros por acción. Asimismo, la capitalización bursátil asciende a 393,6 millones de euros al cierre del trimestre, frente a los 363 millones de euros del cierre de 2016.

### **Sobre TUBACEX**

TUBACEX es un grupo multinacional con sede en Álava, líder en la fabricación de productos tubulares (tubos y accesorios) de acero inoxidable y altas aleaciones. Ofrece además una amplia gama de servicios que van desde el diseño de soluciones a medida hasta operaciones de instalación o mantenimiento.

Dispone de plantas de producción en España, Austria, Italia, Estados Unidos, India y Tailandia y centros de servicios a nivel mundial, así como presencia comercial en 38 países.

Los principales sectores de demanda de los tubos que fabrica TUBACEX son los del petróleo y gas, petroquímica, química y energía.

TUBACEX cotiza en la Bolsa española desde 1970 y forma parte del índice “IBEX SMALL CAPS”.

## Principales magnitudes financieras:

### CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (M€)

MILL. €

	<u>1T 2017</u>	<u>1T 2016</u>	<u>% variación</u>	<u>4T 2016</u>	<u>% variación</u>
Ventas	131,3	121,4	8,2%	127,8	2,7%
EBITDA	13,0	7,8	67,9%	4,5	189,2%
Margen EBITDA	9,9%	6,4%		3,5%	
EBIT	4,6	(0,6)	n.s.	(4,4)	n.s.
Margen EBIT	3,5%	neg.		neg.	
Beneficio Neto Atribuible	2,8	(0,5)	n.s.	(2,8)	n.s.
Margen neto	2,1%	neg.		neg.	

n.s.: No significativo.

neg.: Negativo.

	<u>31/03/2017</u>	<u>31/12/2016</u>
Working Capital	206,9	183,2
Working Capital / Ventas	41,1%	37,1%
Patrimonio Neto	314,5	313,6
Patrimonio Neto / DFN	137,3%	151,6%
Deuda Financiera Neta	229,1	206,9
DFN / EBITDA	5,7x	5,9x

[www.tubacex.com](http://www.tubacex.com)